



Bitte fordern Sie unsere Termine 2013 an!

Inhaltsverzeichnis

[Positive Kontakte und Beziehungsmanagement](#)

[Softwaretraining](#)

[Psychologische Techniken in der Arbeitswelt](#)

[Besuchen Sie uns auf der Personal Nord 2013](#)

[Die Garantie für Sie - jedes Seminar findet statt](#)

Mit Praxis-Seminaren 2013 noch erfolgreicher werden:

Positive Kontakte und Beziehungsmanagement

17. - 18.06.2013, Münster

08. - 09.08.2013, Münster

24. - 25.10.2013, Münster

Vom Mitarbeiter zum Vorgesetzten

06. - 07.06.2013, Hamburg

20. - 21.06.2013, Münster

22. - 23.08.2013, Hamburg

05. - 06.09.2013, Münster

Rhetorik

23. - 24.05.2013, Hamburg

03. - 04.06.2013, Münster

11. - 12.07.2013, Münster

29. - 30.08.2013, Hamburg

Wie wirke ich auf Andere? - Feedback intensiv

27. - 28.06.2013, Münster

01. - 02.08.2013, Hamburg

05. - 06.09.2013, Münster

12. - 13.09.2013, Hamburg

Positive Kontakte und Beziehungsmanagement

Vitamin B nennen es die Einen, Connections die Anderen - damit gemeint sind die Beziehungen, die man in seinem Arbeitsalltag knüpft und die heutzutage ein ausschlaggebender Faktor für den beruflichen Erfolg sind. Nicht umsonst laufen soziale Netzwerke mit dem Schwerpunkt Karriere auf Hochtouren - die richtige Vernetzung ist das A und O in jedem Job. Networking ist inzwischen eine Grundvoraussetzung für ein viel versprechendes Geschäft, denn gute Beziehung suggerieren eine Basis, die von Sympathie, aber auch von Vertrauen geprägt ist, was bei der Wahl der Geschäftspartner ein maßgebliches Auswahlkriterium sein kann. Intensive Kontakte, die sich über die Jahre entwickeln, aber auch die, die sich erst neu ergeben haben, können angestaubten Arbeitsprozessen neuen Input geben und neue Ideen entfachen. Wer sich auf neue Beziehungen einlässt, kann oft schneller, effektiver und erfolgreicher ans Ziel gelangen.

Das Management-Institut Dr. A. Kitzmann schult mit dem Seminar "Positive Kontakte und Beziehungsmanagement" die Fähigkeit von Fach- und Führungskräften, neue Netzwerke aufzubauen, positive Kontakte zu intensivieren auszubauen und zu nutzen. Dabei werden Faktoren wie Körpersprache, Sprachvermögen und das Auftreten bei Erstkontakt analysiert und verbessert - denn nur wer sympathisch, glaubwürdig und überzeugend auftritt, kann ein Anfang an seine Mitmenschen überzeugen. Das Seminar hilft Teilnehmern, die von Natur aus nicht gut auf Menschen zugehen können, ihre Scheu abzubauen und zeigt gezielte Techniken, die den Erstkontakt erleichtern. Auch die Beziehung zu Kunden, die sich grundlegend zum Kontakt mit Geschäftspartnern unterscheidet, wird besprochen und mit hilfreichen Tipps unterlegt. Zusätzlich trainieren die Teilnehmer, nicht nur im persönlichen Gespräch ein gutes Verhältnis aufzubauen, sondern auch am Telefon und im Internet eine positive Beziehung aufzubauen und auf Dauer zu halten. Mit Hilfe der Schulung können die Teilnehmer ihr berufliches Netzwerk erweitern, stärken und bewusst für ihre berufliche Zukunft gewinnbringend nutzen.

Haben Sie Fragen zum Seminar? Das Management-Institut Dr. A. Kitzmann antwortet Ihnen gern persönlich. Bitte rufen Sie uns dazu unter [0251/202050](tel:0251202050) an oder schreiben Sie eine E-Mail an info@kitzmann.biz. Wir freuen uns über Ihre Rückmeldung.

Softwaretraining

Die Vorwahl der Antarktis ist +6721. Wussten Sie nicht? Macht nicht's, manche Dinge muss man auch nicht wissen. Andere dafür umso mehr - besonders, wenn sie im Beruf eine entscheidende Rolle spielen. Zum unerlässlichen Know-how im Job gehört ohne Zweifel die Anwendung von Word, Excel und Co. Ein Arbeitsalltag ohne Software-Kenntnisse jedenfalls ist heute undenkbar und daher so essentiell wie das Salz in der Suppe. Längst schon reichen die grundlegenden Bedienschritte nicht mehr aus, um komplexe Grafiken zu erstellen, umfangreiche



Textdokumente zu verwalten und stichhaltige Präsentationen zu erstellen.

Gerne bieten wir Ihnen individuelle Seminare zu Ihrem speziellen Interessengebiet an. Bitte rufen Sie uns dazu unter [0251/202050](tel:0251202050) an oder schreiben Sie eine E-Mail an info@kitzmann.biz. Wir freuen uns über Ihre Rückmeldung.



Psychologische Techniken in der Arbeitswelt

Dr. Jana Völkel-Kitzmann im Interview auf Radio Bayern 2 in der Sendung "Notizbuch" über die psychologischen Aspekte von Gesprächen in Führungssituationen. [Hören Sie rein!](#)

Treffen Sie uns persönlich in Hamburg

Besuchen Sie uns auf der Personal Nord 2013 am 14. & 15. Mai 2013 in Hamburg! Am ersten Messttag gestaltet das Management-Institut Dr. A. Kitzmann das Messeprogramm mit und hält einen Vortrag zum Thema "Charisma". Seien Sie unser Gast! Wir haben ein Kontingent an Freikarten zu vergeben. [Infos zur Messe](#)



Jedes Seminar findet statt!

Mit uns erhalten Sie Planungssicherheit, denn wir bieten Ihnen eine Durchführungsgarantie für alle unsere Seminare. Jederzeit können Sie uns unter

Telefon: +49 251 202050

erreichen. Durch Ihre Teilnahme profitieren Sie auch vom Erfahrungswissen anderer!

Service-Links

- [Online-Version des Newsletters](#)
- [Newsletter weiterempfehlen](#)
- [Kontakt](#)
- [Newsletter abbestellen](#)

Management-Institut Dr. A. Kitzmann auf:



Impressum

Herausgeber:
Management-Institut Dr. A. Kitzmann

Geschäftsführer:
Dr. Arnold Kitzmann
Dr. Jana Völkel-Kitzmann
Dr. Gunnar Kitzmann

Dorpatweg 10, 48159 Münster
Telefon: +49 251 202050
Telefax: +49 251 2020599
E-Mail: info@kitzmann.biz
Internet: www.kitzmann.biz



**Unsere iPhone-App zum
Download:**

