

Bitte hier klicken, falls die E-Mail nicht richtig angezeigt wird.

SEMINARE FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE  
**MANAGEMENT**  
**DR. A. KITZMANN**  
**INSTITUT**



**Ausgabe Januar 2015**

## Ihr Weiterbildungs-Newsletter

**TopThema: Körpersprache**

Bitte fordern Sie unsere [Termine 2015](#) an!

### Inhaltsverzeichnis

[Körpersprache](#)

[Motivationsseminar](#)

[Bildungsmesse in Potsdam](#)

[Jedes Seminar findet statt!](#)

### Körpersprache

Sprache ist die Grundlage für jede Kommunikation, für den geschäftlichen Austausch und das Miteinander im Arbeitsleben. Dass zur Sprache aber nicht nur Worte und Stimme gehören, haben wir alle schon erlebt. Hat man zum Beispiel bisher nur via Telefon mit einem Geschäftspartner kommuniziert, wirkt der Gegenüber bei einer persönlichen Begegnung plötzlich ganz anders. Das liegt vor allem an der Mimik und der Gestik, die ein Mensch ausstrahlt, spricht an der Körpersprache. Wir alle sprechen schon, ohne überhaupt den Mund aufzumachen - mit unserem Körper strahlen wir Unsicherheit oder Selbstbewusstsein, Ablehnung oder Zuneigung aus. Gerade im Geschäftsleben ist es daher von großem Vorteil, zu wissen, wie die eigene Körpersprache auf den Gegenüber wirkt und wie man sie sogar für seinen Vorteil nutzen kann. Wer sympathisch und authentisch rüber kommt, ist ein gern gesehener Verhandlungspartner. Darüber hinaus ist es von großem Vorteil, die Signale seines Gesprächspartners erkennen und deuten zu können, um Verhandlungen und Gespräche zu einem erfolgreichen Abschluss zu führen.

Das Management Institut Dr. A. Kitzmann hilft seinen Teilnehmern mit dem Seminar "Körpersprache", Signale besser zu deuten und aussenden zu können. Nach einer gründlichen Bedeutungsanalyse der Körpersprache und der Regeln für die nonverbale Kommunikation, wird die Auswirkungen der Körpersprache auf andere erklärt. Mimik, Gestik, Körperhaltung und Tonfall spielen alle in die Kommunikation mit ein und können ganz bewusst gesteuert werden. Signale, die oft unbewusst ausgesendet werden, sind für die Kommunikation nämlich bedeutungstragend und sollten daher Beachtung finden. Insbesondere geht das Seminar auf die Bedeutung der Körpersprache im Geschäftsleben ein. Ob als Führungskraft oder im Verkauf oder aber schon allein in einem

[Mit Praxis-Seminaren noch erfolgreicher werden:](#)

[Körpersprache](#)

#### Münster

29.01.2015 - 30.01.2015  
26.03.2015 - 27.03.2015  
28.05.2015 - 29.05.2015  
28.09.2015 - 29.09.2015  
05.11.2015 - 06.11.2015

[Motivationsseminar](#)

#### Münster

26.01.2015 - 27.01.2015  
23.04.2015 - 24.04.2015  
13.08.2015 - 14.08.2015  
26.10.2015 - 27.10.2015

[Vom Mitarbeiter zum Vorgesetzten](#)

#### Münster

15.01.2015 - 16.01.2015  
23.02.2015 - 24.02.2015  
23.03.2015 - 24.03.2015  
23.04.2015 - 24.04.2015  
08.06.2015 - 09.06.2015  
07.09.2015 - 08.09.2015

#### Hamburg

05.02.2015 - 06.02.2015  
16.03.2015 - 17.03.2015  
04.05.2015 - 05.05.2015  
29.06.2015 - 30.06.2015  
28.09.2015 - 29.09.2015  
23.11.2015 - 24.11.2015

#### München

29.01.2015 - 30.01.2015  
09.03.2015 - 10.03.2015  
13.07.2015 - 14.07.2015  
15.10.2015 - 16.10.2015  
03.12.2015 - 04.12.2015

#### Berlin

Meeting - Sitzhaltung, Standposition und jede einzelne Bewegung transportiert Inhalte und sollte daher gut durchdacht sein. Sympathiehinweise sind dabei ein nicht zu unterschätzender Faktor und wer sie deuten kann, ist klar im Vorteil, ebenso wie der, der ein Täuschungsmanöver schnell erkennt - auf beide Faktoren wird im Seminar eingegangen. Abschließend lernen die Teilnehmer noch die kulturellen Unterschiede bei der Deutung der Körpersprache, damit es bei ausländischen Geschäftspartnern nicht zu Missverständnissen kommt und die nonverbale Kommunikation im In- und Ausland zum Erfolgsfaktor wird.

05.03.2015 - 06.03.2015

18.06.2015 - 19.06.2015

12.11.2015 - 13.11.2015

Haben Sie Fragen zum Seminar? Das Management-Institut Dr. A. Kitzmann antwortet Ihnen gern persönlich. Bitte rufen Sie uns dazu unter [0251/202050](tel:0251/202050) an oder schreiben Sie eine E-Mail an [info@kitzmann.biz](mailto:info@kitzmann.biz). Wir freuen uns über Ihre Rückmeldung.

## Motivationsseminar

### Eigene und fremde Potenziale aktivieren



Bei einigen Menschen reicht am Montagmorgen die obligatorische Tasse Kaffee, um sich für die bevorstehende Arbeitswoche zu stärken. Andere dagegen können sich nach dem Wochenende nur unter höchsten Anstrengungen aus dem Bett ins Büro quälen oder schieben unangenehme Aufgaben gern vom einen Tag auf den nächsten. In solchen Momenten ist es von großem Vorteil sich darüber im Klaren zu sein, wie Sie sich selbst am besten motivieren können. Während für den einen die persönliche Entfaltung im Mittelpunkt steht und schon abwechslungsreiche Arbeitsabläufe hilfreich sein können, legt der nächste beispielsweise mehr Wert auf eine angenehme Arbeitsatmosphäre, wieder andere sehen den Scheck am Ende des Monats als größten Motivationsfaktor. Fest steht aber für alle: Motivation ist die Grundvoraussetzung für erfolgreiches Handeln. Und für den Arbeitgeber gilt: produktive Mitarbeiter sollten Sie bei Laune halten.

Das Seminar "Motivation - Eigene und fremde Potenziale aktivieren" vom Management-Institut Dr. A. Kitzmann hilft Ihnen dabei, eine optimistische Grundeinstellung einzunehmen und auf diese Weise die positive Motivation zu stärken. Die Teilnehmer des Seminars erhalten dazu unter anderem eine Einführung in die Techniken des FLOW - ein psychologisches Konzept, das darauf abzielt, einen Moment des absoluten Gelingens herbeizuführen und Sie zu Höchstleistungen anzuspornen. Zusätzlich lernen die Seminargäste, wie sie mehr Selbstvertrauen entwickeln und jedwede Ängste in positive Energien umzuwandeln. Dazu erhalten sie Anregungen dafür, wie sie im Arbeitsalltag ihre Vorgehensweise ändern und Meilensteine setzen können, an denen man sich orientieren kann. Wichtig ist und bleibt aber vor allem die individuelle Motivation: Was liegt Ihnen besonders am Herzen und wodurch lassen Sie sich leicht entmutigen? Für den Arbeitgeber ist diese Kenntnis über seine Mitarbeiter genauso wertvoll, damit er auf dessen spezielle

Haben Sie Fragen zum Seminar? Das Management-Institut Dr. A. Kitzmann antwortet Ihnen gern persönlich. Bitte rufen Sie uns dazu unter [0251/202050](tel:0251/202050) an oder schreiben Sie eine E-Mail an [info@kitzmann.biz](mailto:info@kitzmann.biz). Wir freuen uns über Ihre Rückmeldung.

Bedürfnisse eingehen und auf diese Weise seine Produktivität steigern kann.

## Bildungsmesse in Potsdam

Am 18.02.2015 ist das Management-Institut Dr. A. Kitzmann auf der Neuen Märkischen Bildungsmesse im Dorint Hotel in Potsdam vertreten. Besuchen Sie uns gerne an unserem "Meet&Greet" Stand und lernen Sie uns und unser Unternehmen kennen.

Vor Ort stellen wir Ihnen auch gerne unser neues Seminarprogramm vor.

Neuheit: **Das Management-Institut Dr. A. Kitzmann bietet jetzt auch Seminare im Bereich EDV/IT an.** Lassen Sie sich gerne beraten.



## Jedes Seminar findet statt!

Mit uns erhalten Sie Planungssicherheit, denn wir bieten Ihnen eine Durchführungsgarantie für alle unsere Seminare. Jederzeit können Sie uns unter

**Telefon: +49 251 202050**

erreichen. Durch Ihre Teilnahme profitieren Sie auch vom Erfahrungswissen anderer!

### Service-Links

- [Online-Version des Newsletters](#)
- [Newsletter weiterempfehlen](#)
- [Kontakt](#)
- [Newsletter abbestellen](#)

### Management-Institut Dr. A. Kitzmann auf:



### Unsere iPhone-App zum Download:



### Impressum

#### Herausgeber:

Management-Institut Dr. A. Kitzmann

#### Geschäftsführer:

Dr. Arnold Kitzmann

Dr. Jana Völkel-Kitzmann

Dr. Gunnar Kitzmann

Dorpatweg 10, 48159 Münster

Telefon: +49 251 202050

Telefax: +49 251 2020599

E-Mail: [info@kitzmann.biz](mailto:info@kitzmann.biz)

Internet: [www.kitzmann.biz](http://www.kitzmann.biz)