

Argumentationstraining und Überzeugungstechnik

Souveräne Gesprächsführung

Seminarziele

Die wichtigsten Argumentationstechniken werden praxisgerecht dargestellt. Sie verfeinern Ihr rhetorisches Geschick im Umgang mit Argumentationssituationen. Dabei wird sowohl auf die sachliche als auch auf die gefühlsmäßige Seite einer Gesprächssituation eingegangen. Sie erhalten Gelegenheit, das eigene Argumentationsverhalten zu überprüfen und zu optimieren.

Programminhalte

- Zielgerichtete und überzeugende Argumentation
- Verhalten bei unsachlichen Einwänden
- 3 Tipps zur Abwehr von persönlichen Angriffen
- Die positive Wirkung gegensätzlicher Meinungen
- Woran erkenne ich einen unfairen Gesprächspartner?
- Wie durchschaue ich eine unfaire Argumentation?
- Wie mache ich mich bei Aggressionen unangreifbar?
- Unterscheiden Sie sachliche und persönliche Angriffe
- Wie gehe ich mit meinen Gefühlsreaktionen um?
- 4 Tipps zur Versachlichung von Gesprächen
- Wie wirke ich auf Andere?
- Persönliche Stärken und Schwächen im Gespräch erkennen
- Wo bin ich zu stark verletzbar?
- Faires Streiten und kreative Aggressionen
- „Ärger unterdrücken“ oder „explodieren“?
- Manipulationen durchschauen und abwehren
- Aktives Zuhören, richtiges Interpretieren, gezieltes Reagieren

Methodik

Einzel- und Gruppenübungen, Übungen mit individuellem Feedback, Praxisbeispiele, moderierte Diskussion

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Fach- und Führungskräfte aller Bereiche, die in Gesprächs- und Argumentationssituationen souverän überzeugen und reagieren möchten.

Kundenstimmen

„Besonders gut gefallen hat mir das Vertiefen des Gelernten anhand zahlreicher Beispiele!“

L. Feldmann, Falke KGaA

„Die Trainingsinhalte fand ich sehr gut.“

O. Grub, EDEKA

Seminarcode

KOM1001

Teilnehmer

maximal 9 Personen

Seminarzeiten

1. Tag: 10:00 - 17:00 Uhr

2. Tag: 09:00 - 16:00 Uhr

Ort & Termine

Webinar

02.04.2020 – 03.04.2020

Münster

08.06.2020 – 09.06.2020

10.09.2020 – 11.09.2020

05.11.2020 – 06.11.2020

Hamburg

04.05.2020 – 05.05.2020

17.08.2020 – 18.08.2020

03.12.2020 – 04.12.2020

Berlin

28.09.2020 – 29.09.2020

Leipzig

09.11.2020 – 10.11.2020

Köln

07.12.2020 – 08.12.2020

Frankfurt am Main

11.05.2020 – 12.05.2020

24.09.2020 – 25.09.2020

Stuttgart

02.07.2020 – 03.07.2020

16.11.2020 – 17.11.2020

München

08.10.2020 – 09.10.2020

14.12.2020 – 15.12.2020

Wien

18.06.2020 – 19.06.2020

09.11.2020 – 10.11.2020

Seminargebühr

980,00 € (zzgl. MwSt.)



1.166,20 € (inkl. MwSt.)

Im Preis inbegriffen:
Arbeitsunterlagen,
Teilnahmezertifikat, Mittagessen
und Kaffeepausen.

FAX-ANMELDUNG +49 251 20205-99

Dorpatweg 10
48159 Münster
Germany

Telefon: +49 251 20205-0
Telefax: +49 251 20205-99

E-Mail: info@kitzmann.biz
Internet: www.kitzmann.biz

Freecall: 0800 KITZMANN
0800 54896266

Ja, ich/wir buche(n) folgendes Seminar:

Seminartitel

Termin

Seminarort

1. Teilnehmer/in

Funktion

E-Mail

2. Teilnehmer/in

Funktion

E-Mail

Ja, ich/wir buche(n) das Aufbauseminar gleich mit:

Titel

Termin

Ort

1. Teilnehmer/in

Funktion

E-Mail

2. Teilnehmer/in

Funktion

E-Mail

Rechnungsanschrift

Firma

Ansprechpartner

Funktion

Abteilung

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Telefon/Telefax

E-Mail

Datum/Unterschrift