



Beziehungsmanagement im Business

Positive Kontakte und Beziehungsmanagement

Seminarziele

Die Qualität der zwischenmenschlichen Zusammenarbeit ist für eine erfolgreiche Gestaltung unseres Businessalltages sehr wichtig. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Beziehungen stärken und nachhaltig gestalten. Wir machen Sie mit unterschiedlichen Hilfestellungen vertraut, authentische, konstruktive und belastbare Beziehungen in Ihrem professionellen Umfeld aufzubauen und Ihre Beziehungskompetenz zu entfalten. Die positive Gestaltung von Kontakten wird im beruflichen und persönlichen Bereich immer bedeutungsvoller. Durch ein erfolgreiches Beziehungsmanagement können Ihre Ziele wesentlich schneller und effektiver erreicht werden. Ungewollte Spannungen bei der Gestaltung von Beziehungen werden durchschaut und abgebaut.

Programminhalte

Die Rolle als Führungskraft:

- Wie gestalte ich positive Kontakte und Geschäftsbeziehungen?
Wie halte ich positive Kontakte?
- Offenheit, Authentizität und Verbindlichkeit – auf Persönlichkeitsprofile eingehen
- Geschäftlicher Nutzen durch Kontaktstärke und empathisches Verhalten
- Warum ist Beziehungskompetenz eine der wichtigsten Kompetenzen?
- Die Wechselwirkungen der Gefühle – die Ebenen des menschlichen Kontakts

Erhöhen Sie Ihre Effizienz:

- Wie stärke ich berufliche und private Beziehungen?
- Die Bildung von beruflichen Netzwerken: Resonanzphänomene für Kontakte nutzen
- Steigerung des Einfühlungsvermögens
- Wie kann man seine Kontaktfähigkeit stärken und positiv nutzen?
- Wie stelle ich einen positiven Kontakt am Telefon her?
- Der Abbau von Kontakthemmungen
- Warum hat jeder Mensch Bedürfnisse nach intensiven Kontakten?

Konfliktmanagement:

- Zu welchen Menschen möchte ich keine Kontakte aufbauen?
- Wie gehe ich mit kontaktschwachen Menschen um?
- Wie überwinde ich Kontaktgrenzen durch meine innere Haltung?
- Wertschätzende Kommunikation im Business und Beziehungen erfolgreich gestalten

Körpersprache:

- Mit welcher Körpersprache trete ich schnell Kontakt?

Seminarcode

PE4005

Teilnehmer

maximal 9 Personen

Seminarzeiten

1. Tag: 10:00 - 17:00 Uhr
2. Tag: 09:30 - 16:00 Uhr

Ort & Termine

Münster

01.09.2025 – 02.09.2025
04.12.2025 – 05.12.2025
28.05.2026 – 29.05.2026
31.08.2026 – 01.09.2026

Seminargebühr

1.200,00 € (zzgl. MwSt.)
1.428,00 € (inkl. MwSt.)

Im Preis inbegriffen:
Arbeitsunterlagen,
Teilnahmezertifikat und
Mittagessen.



- Körpersprachliche Sympathiehinweise
- Mimik, Gestik, Körperhaltung, Tonfall: Selbstbewusstes Auftreten

Methodik

Praxisnahe Übungen Hilfen zum Transfer in den Alltag Partnerarbeit
Diskussion im Plenum Teilnehmer- und Trainerfeedback

Zielgruppe

Das Seminar „Beziehungskompetenz im Business“ wendet sich an
Fach- und Führungskräfte aus Wirtschaftsunternehmen aller Größen
und Branchen sowie aus öffentlichen Verwaltungen.



FAX-ANMELDUNG +49 251 20205-99

Internet: www.kitzmann.biz
E-Mail: info@kitzmann.biz
Telefax: +49 251 20205-99

Ich melde mich/Wir melden uns zu folgender Veranstaltung an:

1. Teilnehmer

Name/Vorname

E-Mail

Mobilnummer

Veranstaltung Seminarcode

Ort Termin

Firmendaten/Rechnungsempfänger

Firma

Rechnung (Name)

Straße/Nummer

PLZ/Ort

Telefon/Fax

Branche

Datum

2. Teilnehmer

Name/Vorname

E-Mail

Mobilnummer

Veranstaltung Seminarcode

Ort Termin

Anzahl der Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen

Kundennummer

Anmeldebestätigung (E-Mail)

Unterschrift